

INFORME TÉCNICO CONTRATO "SERVICIOS DE ASESORAMIENTO TIC. EXPEDIENTE 2023/SCON-
AIU/000005"

Descripción de la solución. (hasta 30,00 puntos)		
PENTEO	Informes de análisis y asesoramiento (15,00 puntos).	
	La propuesta se considera adecuada tipificando cuatro categorías de informes ofertados • Posicionamiento de proveedores en el mercado español (Universos Penteo) • Prioridades de la demanda en el mercado español (StrategicReports) • Tendencias TIC en el mercado español (MarketTrends) • Análisis de nuevas tecnologías (StrategicReports) Además, aporta la relación de sus publicaciones de los últimos años (del 2019 hasta el 2022) así como la propuesta de calendario previsto para el 2023. Nivel de presentación detallado y de cuya lectura y análisis se desprende, en relación con el objeto del contrato, que su aplicación garantiza un nivel de calidad notable en la ejecución del mismo.	
	Total Informes de análisis y asesoramiento.	15 puntos

PENTEO	Sesiones de Carácter ilustrativo (7,50 puntos).	
	El adjudicatario oferta un catálogo de sesiones presenciales y virtuales para potencia el conocimiento y habilidades asociadas al desarrollo de las TIC, combinando experiencia ponentes y casos reales. Se describe audiencia a la que van dirigidas, descripción de los eventos y duración. Además, aporta la relación de las sesiones realizadas en los últimos años) así como el calendario previsto para el periodo 2023. Nivel de presentación detallado y de cuya lectura y análisis se desprende, en relación con el objeto del contrato, que su aplicación garantiza un nivel de calidad correcto en la ejecución del mismo.	
	Total Sesiones de Carácter ilustrativo	7,5 puntos

PENTEO	Sesiones de Encuentro (7,50 puntos).	
	Las Sesiones ofertadas se encuentran ampliamente descritas (CIO anual meeting, Business and Technology Meeting y Trends Meetings) detallando para cada una de ellas el objetivo que persiguen, audiencia a la que van dirigidas, descripción de los eventos y duración. Además, se concreta su calendario y ubicación.	

	Nivel de presentación detallado y de cuya lectura y análisis se desprende, en relación con el objeto del contrato, que su aplicación garantiza un nivel de calidad notable en la ejecución del mismo.	
	Total Sesiones de Encuentro	7,5 puntos

TOTAL Descripción de la solución PENTEO 30, 00 puntos

Modelo operativo (hasta 10,00 puntos)		
PENTEO	Se detalla el modelo operativo que propone, basado en un modelo que integra las diferentes estructuras que participan en el servicio y dirigido por el responsable del Servicio, que coordina los equipos de analistas, las actividades a realizar y los circuitos de comunicación correspondientes. Se asigna un digital Advisor como interlocutor con SCPSA incluyendo perfil, responsabilidades, capacitación y certificaciones profesionales asociadas y su organización y participación a lo largo del servicio. Adicionalmente se presenta una bolsa de 300 pentos de apoyo técnico y asesoría TIC para acceso a los diferentes servicios adicionales incorporando al personal que sea necesario. Nivel de presentación detallado y de cuya lectura y análisis se desprende, en relación con el objeto del contrato, que su aplicación garantiza un nivel de calidad notable en la ejecución del mismo.	
TOTAL Modelo operativo PENTEO		10,00 puntos

Se ofrece a continuación un resumen de las valoraciones de la empresa presentada:

	PENTEO
Descripción de la solución	30,00
Modelo operativo	10,00
TOTAL	40,00